

小さな事業のための 商談会活用 のセオリー

9/18
19:00~21:00 木

会場参加
Zoom 配信
お選び
いただけます



■ 開催概要 会場開催 および Zoom配信にて実施します。
ご希望の参加方法をお選びください。

会場参加

Zoom 配信

日時

9月18日(木)
19:00~21:00

場所

練馬区立
区民・産業プラザ
研修室1
(Coconeri3階)

Zoom配信形式

※各自お持ちの端末でご視聴ください。
※お申込みいただいた方にZoomのURLや
ID等を前日までにお送りします。
※会場のスクリーンを投影した映像になります。

対象

事業者・創業予定者

参加費

500円(税込)

定員

30名(申込順)

30名(申込順)

締切

9月10日(水)

申込用
QR



セミナーでお伝えする内容

- 1 スモールビジネスにとっての
商談会の魅力・価値とは?
- 2 商談会に向けて
準備しておくべきこととは?
- 3 その場限りで終わらせないための
商談テクニック

講師

中野 葵

中小企業診断士



医療機器メーカーや介護系システムベンダーでのマーケティングや広報を経験した後、独立。現在もマーケティングや販路開拓、広報領域などの支援を中心に公的機関のコーディネーター業務なども行っている。会社員時代から多数の展示会に出展し、ブース準備・運営や営業資料の改善、顧客フォローまで幅広い実践的なノウハウを持つ。

申込み
問合せ

電話 03-6757-2020(受付時間:平日9時~17時)

WEB www.nerima-idc.or.jp/bsc/

主催 (一社)練馬区産業振興公社(練馬ビジネスサポートセンター)



さぼっくん